



Sales Manager im Außendienst (m/w/d)

Arbeitsverhältnis: Unbefristet

Ihre Stellenbeschreibung

- › Kundenbetreuung unserer bestehenden Exportkunden
- › Selbständige Potenzialermittlung für Neukunden im Ausland
- › Vorbereitung und Wahrnehmung sowie Nachbereitung von Besuchsterminen unserer Kunden im Ausland
- › Selbständige schriftliche, telefonisch und persönliche Betreuung und Beratung der Fachhändler
- › Überprüfung der Warenpräsentation (innen und außen) sowie der Angebotsbedingungen bei Bestandskunden
- › Selbständige Konkurrenz- und Marktbeobachtung und Analyse im Hinblick auf Produkte, Preise und Konditionen etc.

Benefits

- | | |
|---|---|
|  40 Stunden Woche |  Betriebliche Altersvorsorge |
|  27 Urlaubstage |  Flexible Arbeitszeiten |
|  Firmenwagen auch zur privaten Nutzung |  Laptop und Handy |

Ihr Profil

- › Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung bzw. vergleichbare Ausbildung mit Schwerpunkt Vertrieb
- › Versierter Umgang mit MS-Office und ERP-Systemen
- › Freude am kundenorientierten Arbeiten
- › Kommunikationsstärke sowie Team- und Organisationsfähigkeit
- › Verhandlungsgeschick und Geduld
- › Verhandlungssicheres Englisch

Das bieten wir

- › Einen sicheren, unbefristeten und modernen Arbeitsplatz in einem etablierten Unternehmen
- › Ein interessantes und sehr abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit stetigen Weiterbildungsmöglichkeiten
- › Flexibler Arbeitszeitregelung durch Gleitzeitmodell
- › Eine attraktive Entlohnung mit AG-finanzierter betr. Altersvorsorge sowie weiteren Sozialleistungen
- › Ein kleines Team, nette Kollegen und flache Hierarchien